

Verkaufsleitung HEUTE -

Steigerung des eigenen und des Mitarbeiter-Erfolges

Der Erfolg jeder Führungskraft hängt mehr und mehr davon ab, wie es ihr gelingt, die Potentiale der Mitarbeiter/innen zu entfalten und Bedenken aus dem Weg räumen.

Moderne Führung bedeutet heute:

- ✓ mit sozialer Kompetenz erfolgreich führen
- ✓ Stärken der Mitarbeiter erkennen und nutzen
- ✓ Besprechungen zu Quellen neuer Ideen/Motivation machen
- ✓ Ziele vereinbaren und erreichen
- ✓ individuell kommunizieren
- ✓ mit motivierten Mitarbeiter/innen erfolgreich die Ziele des Unternehmens erreichen.

Unser Seminar richtet sich an alle, die einen eigenen Kundenstamm betreuen, Marktverantwortung innerhalb eines Gebietes haben, die seine/ihre Kollegen im Verkauf begleiten und sich für diese Aufgabe durch eine Zusatzausbildung im Führungsbereich qualifizieren wollen/sollen.

Zielgruppe: Anzeigenverkaufsleiter/innen, Regionalverlagsleiter/innen, Team- und Geschäftsstellenleiter/innen

Seminarziel: Unter Berücksichtigung der aktuellen Herausforderungen effizienter und effektiver zu führen!

Seminarinhalte **Coaching: Definitionen und Begriffe**
Formen und unterschiedliche Ansätze

Führen und Leiten

Selbstüberprüfung des Führungsverhaltens, Mitarbeiter/innen- und Kundenmotivation, Teamtypen, Führungsaufgaben und -stile

Konflikte im Team

Schmerzliches und Unangenehmes

Führen mit Selbstwert

Kritikgespräch/Lob und Anerkennung

Verkaufs-/Mitarbeitergespräch mit allen Sinnen

Erfolgreich kommunizieren mit dem Sinnessystem

Das DISG-Profil

typgerecht argumentieren, Sozialkompetenz im Verkaufsgespräch

DIE VERLAGSAKADEMIE.

Nonverbale Kommunikation

Körpersprache, Gestik, Mimik im Personalgespräch

Zeitmanagement

Projekte professionell durchführen, Priorisierung

Besprechungen

organisieren und durchführen, Ziele vereinbaren

- Coach und Trainer:** Hans-J. Zehender, zertifizierter Business-Trainer und –Coach
Sandra Gutmann, Verlagsberatung & Training
- Termin:** **09. – 12. April 2018**
- Methoden:** Dialog, Gruppenarbeiten an Fallstudien, Vortrag, Sprechübungen, Beispiele aus den Gebieten der Teilnehmer
- Ablauf:** **4** Tage Aufenthalt in der Verlagsakademie/Landhotel Krone, Heitersheim
Anreise Sonntagabend
Kursbeginn Montag 9.00 Uhr
Abreise Donnerstag ca. 15:00 Uhr
- Preis¹:** Sie buchen ein **Komplettangebot**, bestehend aus Seminar, Übernachtung/Vollpension, Kaffee/Gebäck vorm. + nachm., Seminargetränke. (An- und Abreise, Getränke und Freizeitangebot am Abend sind im Preis nicht inbegriffen).
- | | |
|--|---------------------|
| Seminarpreis | 1.698.– €/TN |
| Übernachtung/Vollpension,
Seminarpauschale und Getränke | 566.– €/TN |

Unsere Gruppenstärke beträgt max. 8 Personen.

Wir garantieren Ihnen, dass unsere angekündigten Seminare bei einer Mindestteilnehmerzahl von 6 Personen durchgeführt werden.

¹ alle Preise zuzüglich ges. MwSt.